

Evernest hat eine Partnerschaft mit CASAFARI abgeschlossen, um deren Immobilienmaklern in Spanien den Zugang zu umfassenden lokalen Marktdaten zu ermöglichen.

- *Proptech-Immobilienmakler haben Zugang zu modernster Technologie, die die von CASAFARI bereitgestellten Marktdaten integriert, um automatisierte Immobilienbewertungen zu erstellen und auf umfassende Marktanalysen zuzugreifen.*
- *Diese Partnerschaft untermauert die Strategie von Evernest, Immobilienmarktexpertise und technologische Innovation zu kombinieren, um die Zeit jeder Immobilienabwicklung zu verkürzen.*
- *Evernest verfügt bereits über mehr als 30 spezialisierte Immobilienmakler in der Madrider Niederlassung.*

Madrid, 15. Februar 2023. Evernest, das deutsche Technologie-Immobilienunternehmen, das den Kauf und Verkauf von Immobilien auf neue Art und Weise gestaltet, hat eine Kooperationsvereinbarung mit der Plattform CASAFARI getroffen. Die Immobilienmakler von Evernest in Spanien können nun auf die lokalen Marktdaten und den Informationsdienst der Plattform zugreifen, und zwar über die vollständige digitale Lösung, die Evernest ihnen zur Verfügung stellt.

Durch die Integration von CASAFARI-Daten in die All-in-One-Immobilienplattform von Evernest profitieren die mehr als 30 Proptech-Immobilienmakler in Spanien von einer exklusiven Software, die alle Immobilientransaktionsprozesse von Anfang bis Ende integriert. Die Integration umfasst Tools für die Immobilienbewertung, Marktstudien, den Zugriff auf die Immobilienhistorie, die Kundenverwaltung mit dem CRM und Marktberichte mit Daten von CASAFARI.

Zu den Dienstleistungen, die den Profis von Evernest zur Verfügung stehen, gehören die Immobiliensuche in vollständig angepassten Bereichen, der Erhalt historischer Daten, einschließlich des Zugriffs auf die Historie jeder Immobilie mit den neuesten Immobilienpreisen, die Erfassung aller Websites, auf denen eine Immobilie inseriert wird, einschließlich anderer Agenturen oder Immobilienportale, die sofortige Erstellung von Berichten zur vergleichenden Marktanalyse und Heat Maps, um das Verhalten des Immobilienmarktes in diesem Bereich zu verstehen.

CASAFARI ist eine Immobiliendatenplattform, die mit ihren innovativen Daten- und Kollaborationstools über 50.000 Fachleute in ganz Europa miteinander verbindet, um 250

Millionen Immobilien aus über 30.000 Informationsquellen und Immobilienportalen zu indexieren, zu aggregieren und zu analysieren. Die KI-gestützte Immobilienhistorie, Marktanalysen, Berichte und APIs sind daher die vollständigsten auf nationaler und internationaler Ebene.

Erfahrung in der Immobilienbranche und technologische Innovation

Diese Kooperation ist Teil der Strategie von Evernest, seit der Ankunft in Spanien, um Immobilien-Expertise und technologische Innovation zu kombinieren. Den Kunden kann somit ein optimales Verkaufserlebnis geboten werden, die Transaktionszeit reduziert und die besten Ergebnisse erzielt werden.

Auf diese Weise arbeitet Evernest kontinuierlich an der Verbesserung des gesamten Prozesses der Immobilientransaktion und stellt seinen Fachleuten umfassende, innovative und automatisierte Tools zur Verfügung, um die Erfahrung des Beraters und des Kunden zu verbessern und einen personalisierten, einfachen und digitalen Service für jede Immobilie zu bieten. Seit seiner Gründung setzt das Unternehmen auf den Einsatz von Technologiewerkzeugen und künstlicher Intelligenz, um sich wiederholende Aufgaben zu automatisieren, wie z. B. die Immobiliensuche, die schnelle Beantwortung von Kundenfragen, Immobilienbewertungen, Big-Data-Analysen und die Unterstützung bei der Verbesserung der Kauf- und Verkaufserfahrung.

Oscar Larrea, Senior Vice President von Evernest Spanien, erklärt: "Die Zusammenarbeit mit der leistungsstärksten Immobiliensoftware in Europa ermöglicht es uns, eines unserer Ziele zu erreichen, seit wir auf dem spanischen Markt gelandet sind: unseren Fachleuten die besten technologischen Werkzeuge zur Verfügung zu stellen, um ihre tägliche Arbeit zu bewältigen und einen besseren Kundenservice zu bieten, indem wir mehr Vorgänge gleichzeitig kontrollieren, den Verkauf beschleunigen oder den bestmöglichen Preis erzielen."

Nils Henning, Mitgründer von CASAFARI, meint: "Wir freuen uns, eines der am schnellsten wachsenden PropTech-Unternehmen in Europa zu unterstützen, um unsere Vision und Mission von Transparenz und Effizienz auf dem Immobilienmarkt zu verwirklichen. Immobilien- und Marktdaten in Echtzeit sind in Zeiten des wirtschaftlichen Wandels und der Marktvolatilität besonders wichtig. Ausgestattet mit den Daten und Tools von CASAFARI können die Makler von Evernest das beste Kundenerlebnis bieten, das Vertrauen stärken und die Transaktionszeiten verkürzen."

Über Evernest

Evernest ist ein europäisches PropTech-Unternehmen, das sich auf den Verkauf von hochwertigen Wohnimmobilien in den Toplagen der spanischen Hauptstadt spezialisiert hat. Das Unternehmen hat eine technologische Plattform für Makler entwickelt, die den Transaktionsprozess für Immobilien effizienter und dynamischer gestaltet und verfügt über Niederlassungen in Hamburg, Berlin, Frankfurt, Düsseldorf, Köln und Madrid. Mit Hilfe der Plattform und dank einer umfassenden Datenbank, intelligenter Marketingprozesse und digitaler Unterstützung wird der Transaktionsprozess zu einem einfachen und transparenten Erlebnis für Makler, Käufer und Verkäufer.

Weitere Informationen finden Sie unter www.evernest.com/es/.

Evercom

Rodrigo Prieto/Mario García

evernest@evercom.es

91 577 92 72

630 354 776